



Follow Up

فالوآپ

اصول متقاعدسازی و پیگیری

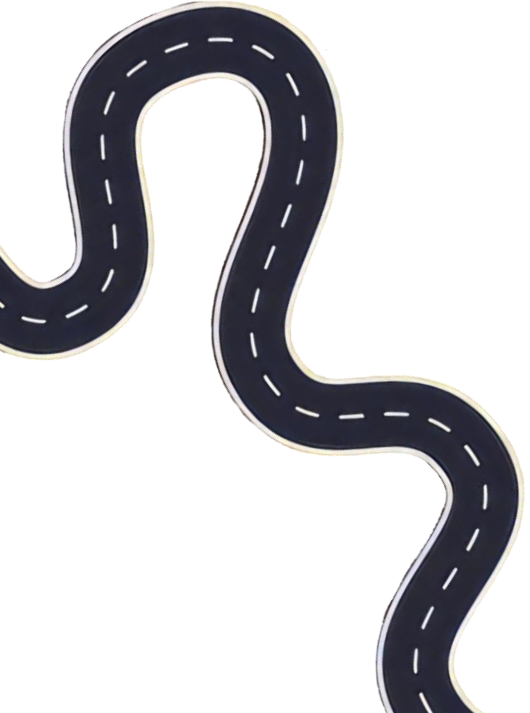
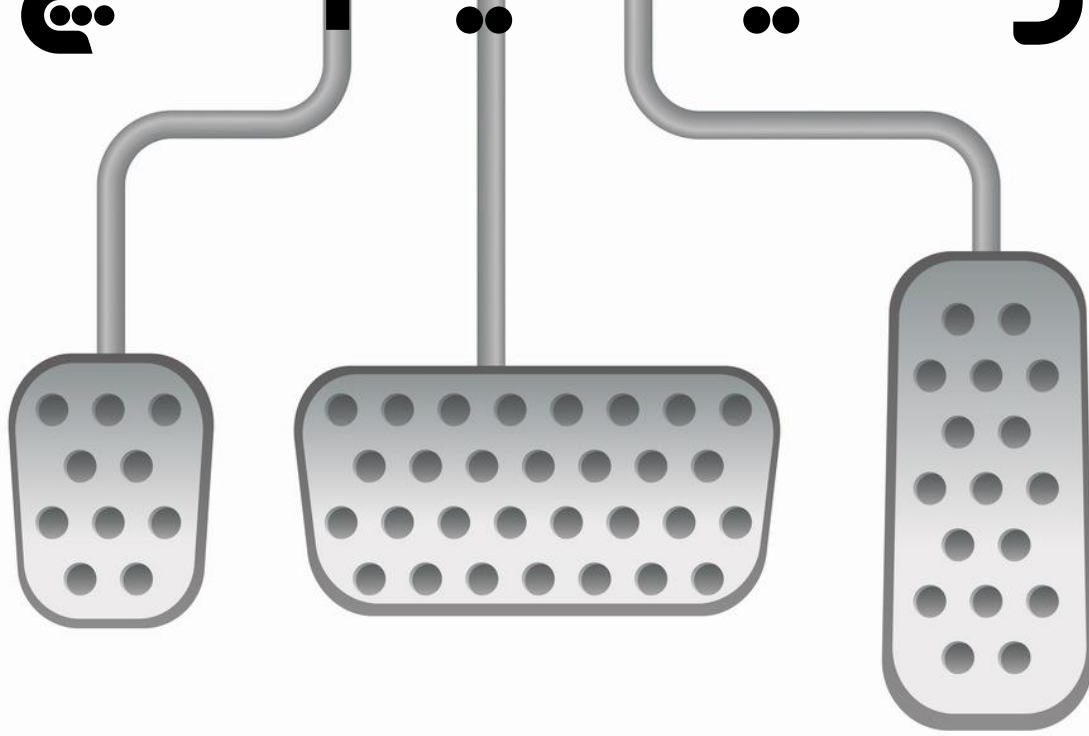
فالو آپی

فرمول تبدیل کردن "فعلا نه" به "بله"

NO → YES

Follow Up

وضعت نیم کلاچ





رویکرد مثبت

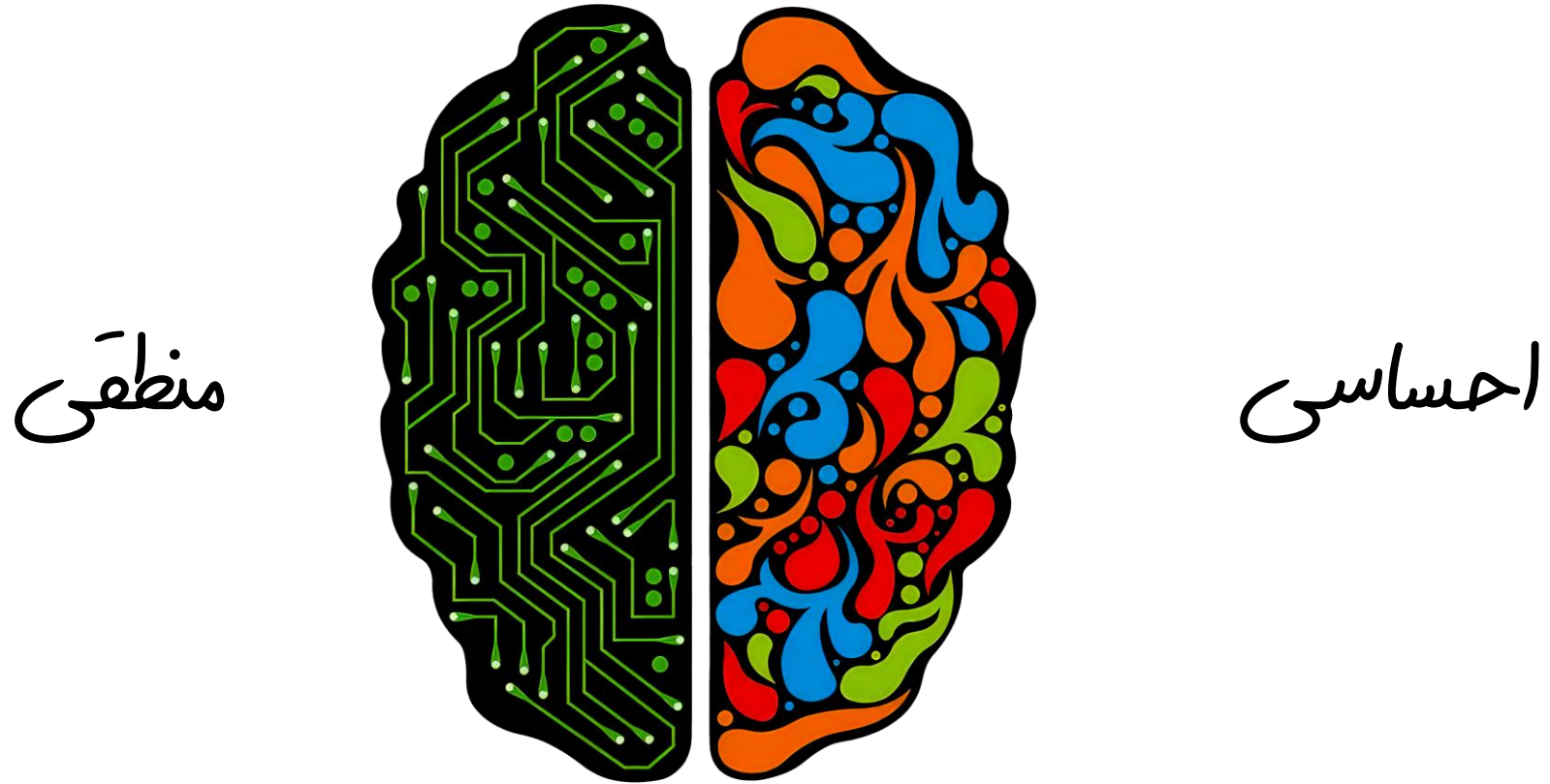
۱: سوال اولیه: با چي بيشتر ارتباط برقرار کردی؟

با کجای کارمون حال کردی؟

۲: پذیرش و اشتیاق در شنوایی

۳: به رسمیت شناختن دیدگاه طرف مقابل.

ساختار تصمیم‌گیری





Objection / Main concern

بهانه ها:

وقت ندارم

همسرم اجازه نمیده

فروشنده نیستم

نمیتونم به آدمای اصرار کنم

نگرانی های اصلی:

من میتونم این کارو انجام بدم؟

من کسی رو دارم؟

آیا حقیقت داره؟

میتونم حمایت بگیرم؟

چی گیرم میار؟

انتتراك يابى

فرض كن!



Feel



• مِفْهَم، دَرَك مِلْنِم

Felt



• من هم این احساس رو
قبل تجربه نردم

Found



• راه حلی پیدا کردیم



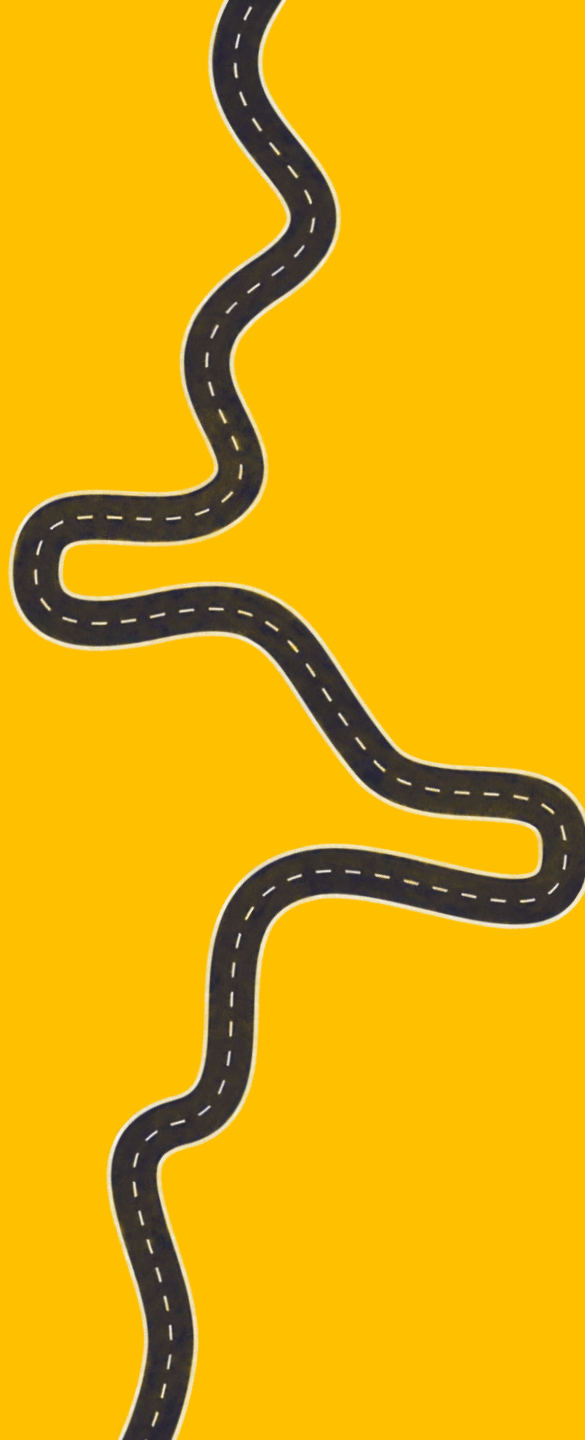
سیستم فالو آپ



فرمول موفقیت = انجام کار درست X زمان درست

سناریو انتخاب

- تماس تلفنی
- متن پیامک
- وویس طولانی



سناریو قوی

- دیدار
- دعوت به ...
- ویدئو

معرفی ابزار

بسته شروع کار شبکه سازی

آبجکشن ها

آبجکشن های تجارت نیوشا

آبجکشن های محصولات نیوشا



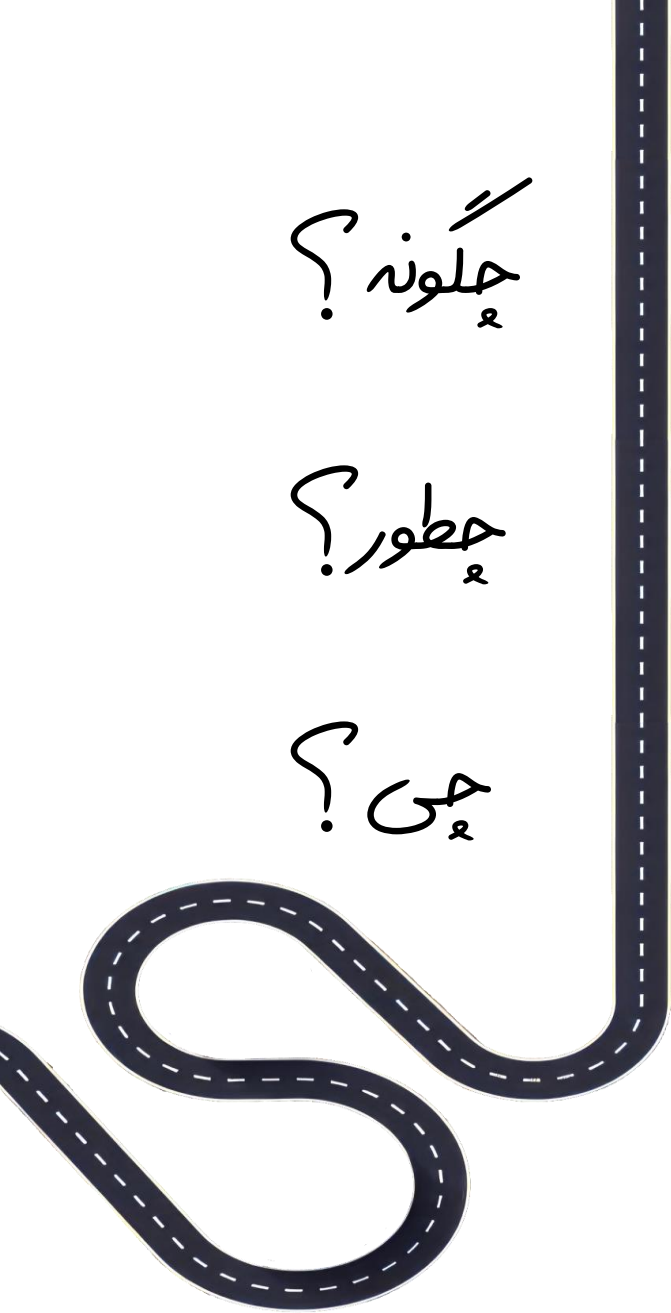
كاف

چلو نہ؟

چطور؟

چی؟

~~چیرا؟~~

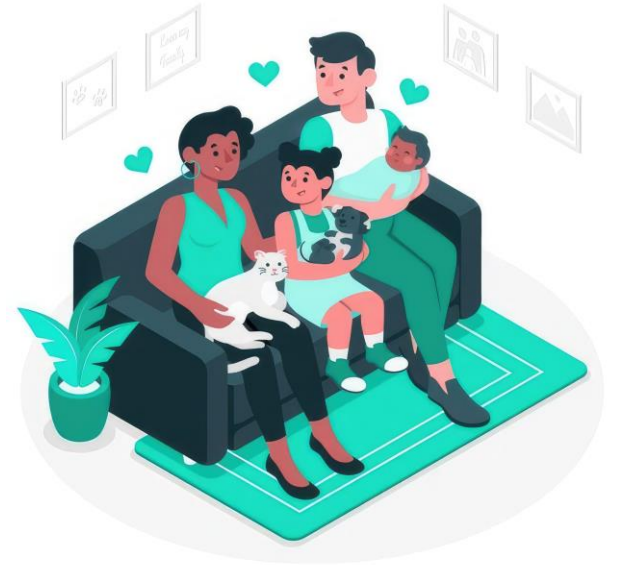




Believe

• خود
• سیستم

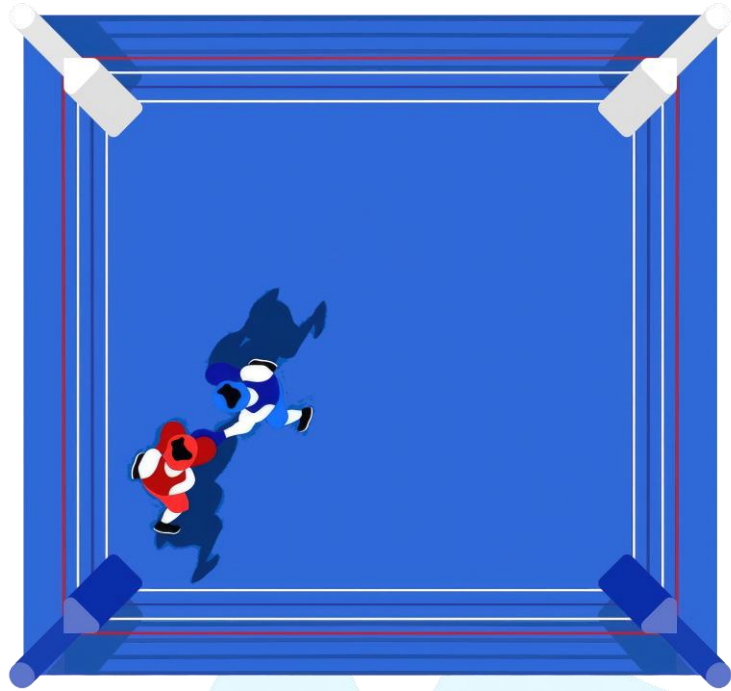




جو جيتسو



سخنه ولی ارزشس روداره



بيگير قول خودتون بانتيد

